



CONFERENCIAS PONENCIAS

LA ESCUELA DE INVERSIÓN↑

www.laescueladeinversion.com

La Escuela de Inversión imparte conferencias en España y otros países desde el año 2.008.

Más información:
www.laescueladeinversion.com

Áreas o temáticas:

Inmuebles, Bolsa, Inversiones, Finanzas para gente corriente, Negociación, Emprendedores, Desarrollo personal, Protección de Dinero y Patrimonio, Gestión de equipos, Liderazgo, Motivación, Innovación y Calidad, Obtención de fuentes de ingresos.

Duración estimada:

45 a 75 minutos o a definir por el cliente

Dirigidos a:

Colectivos, organizaciones, asociaciones, Centros de Formación, Escuelas de Negocios, Universidades, Cámaras de comercio, Empresas...

Impartidas por:

Juan Haro Ordóñez

Lleva impartiendo cursos y conferencias España y otros países desde el año 1.993. EsInversor en Inmuebles, Formador, y conferenciante, Fundador de La Escuela de Inversión y empresario.

Experto en inversiones, negociación y habilidades directivas. Fundador y Director Ejecutivo de La Escuela de Inversión.

Fundador de las empresas Traders International

España, Buscaliza, Go -Global Online-, People Training, People House, Inmuebles Infinitos. Opera en Bolsa.

Más información del Fundador de La Escuela de Inversión:

www.juanharo.com



Medios necesarios:

Proyector y pantalla, Audio
(para visionar y escuchar algunos clips de vídeo)
y papelógrafo o flipchart

Información requerida:

- ¿Quién solicita la conferencia? Tipo de colectivo
- ¿En qué lugar se impartirá la conferencia?
- ¿Qué número de personas aproximado asistirían?
- ¿Cuándo sería?
- Perfil que tienen los asistentes:
¿profesión, objetivos que desean conseguir...?
- ¿Qué sectores predominan?
- ¿De dónde son: nacionales o internacionales?


Tipos de conferencias:

- a) Puede elegir cualquiera de las que aparecen a continuación
- b) O bien, podemos preparar una conferencia a medida

Títulos de las conferencias:

- 1.** 3 Técnicas para comprar un inmueble y sacar rentabilidad
- 2.** 7 Hábitos que utilizan los ricos
- 3.** 4 Miedos que te impiden proteger tu dinero y tu patrimonio
- 4.** Cómo convertirte en socio de varios inmuebles
- 5.** 5 Ejemplos prácticos para hacer crecer tu dinero con los inmuebles
- 6.** 5 Fantasmas que impiden comprar un inmueble sin dinero
- 7.** Estrategias para activarte a ti y a tus clientes
- 8.** 5 Requisitos para comprar un inmueble sin dinero
- 9.** 12 hábitos de cómo piensan y actúan los ricos
- 10.** 7 Motivos para proteger tu dinero y tu patrimonio
- 11.** 8 Herramientas para conseguir resultados de forma práctica
- 12.** 6 Sugerencias prácticas para motivarte
- 13.** 12 Habilidades sociales prácticas para triunfar en el sector inmobiliario
- 14.** 6 formas de generar miles de euros con un inmueble
- 15.** 7 claves prácticas para ser inversor
- 16.** 11 Ideas para motivarte
- 17.** Cómo generar varias fuentes de ingresos
- 18.** Claves para el uso del tiempo y la agenda
- 19.** Cómo negociar como un profesional
- 20.** Cuando y cómo alquilar con éxito un inmueble
- 21.** La abundancia y su relación con el dinero



- 
- 22.** Claves para tener una mentalidad emprendedora
 - 23.** 4 claves de Forrest Gump para lograr el éxito
 - 24.** Los ricos y la educación financiera
 - 25.** Cómo despreocuparte del dinero
 - 26.** Claves para invertir tu tiempo y dinero
 - 27.** Tips para el éxito financiero
 - 28.** Cómo crear un negocio desde cero
 - 29.** Lo que mis padres me tenían que haber dicho sobre el dinero
 - 30.** El fascinante mundo de los inmuebles: cocodrilos o billetes
 - 31.** Las posibilidades de las inversiones inmobiliarias
 - 32.** Tu propia empresa ser un emprendedor
 - 33.** Claves para operar en Bolsa desde cero
 - 34.** Los 10 ladrillos para ser un inversor
 - 35.** Mentalidad de Empleado o Mentalidad de Empresario
 - 36.** 17 Acciones para sorprender y activarte
 - 37.** Las herramientas de un negociador profesional
 - 38.** Las 7 llaves para motivarte a ti o a tu equipo
 - 39.** Claves financieras para adolescentes y universitarios

LA ESCUELA DE INVERSIÓN↑

Contacte con nosotros:

C/ Paseo de la Castellana, 95 - Planta 29 - 28046 Madrid
Centro de Formación: C/Oriente, 13 - 28901 Getafe (Madrid)
Lunes a Viernes de 9:00 a 19:00 horas.
+34 91 549 85 08

info@laescueladeinversion.com

Comunidad / Web:

www.laescueladeinversion.com

Inmuebles / Inversiones:

www.inversiones.laescueladeinversion.com

Club de Inversores Inmuebles:

www.clubdeinversoreseninmuebles.es

Tienda Online:

www.latiendadelaescueladeinversion.com

Formación:

www.formacion.laescueladeinversion.com